

しまたり 古い風習

ぶっ壊す!

セミナー
経験者の
知恵袋

大ピンチ大チャンス

イノベーションはぶっ壊すことから

新
13:00

4/28 其の一 あなたのビジネスに置き換えて
きっかけ?ゼロベース思考?どう行動する?

カット専門店 Q●ハ●ス 一部上場企業の原点
サンプリング大不評の真っ黒なシャンプーで NY 支社

5/10 其の二 あなたが目指す起業分野・自社・競合強み
・弱み比較 グループワーク

5/24 其の三 グループワーク ブラッシュアップ
1分・3分であなたのビジネスを説明ワーク



A_GAIN TOKYO 代表
日本再起業支援協会 代表理事

【講師プロフィール】 再起業家 清水秀次 (しみずしゅうじ)

15歳から美容師として働き、23歳で独立、美容室、理容室、エステサロンの経営、34歳の時1998年に開発プロデュースした【元祖炭シャンプー】クライファーが大ヒットしアメリカンドリームをつかみ取るために NY支社を開設し、そして移住
ここから絵にかいたような順調な下り坂で約3年でNewYork支社閉めて帰国。2015年49歳で27年間経営していた会社を潰しうつ病発症から破産、引きこもり1年間。原因は怠慢経営と、判断ミス積み重ねです。
約3年間再修行後、恐縮ながらA_GAIN TOKYOで再起業させて頂き現在、自らの成功体験と数多くの失敗体験の話を皆様にシェア。
成功体験は皆様のビジネスのヒントと希望に。失敗体験は皆様の失敗の回避軽減にお役立てください。

フリガナ

フリガナ

お名前

会社名

電話番号

E-mail